REGISTRO DE ASISTENCIA Y APROBACIÓN DEL ACTA No-003 DEL DÍA 3 DEL MES DE Noviembre DEL AÑO 2022

OBJETIVO (S): Asesoria con el emprendedor Jhon Alexis Bohorquez Proceso SENA EN MI NEGOCIO

No.	NOMBRES Y APELLIDOS	No. DOCUMENTO	PLANTA	CONTRATISTA	OTRO ¿CUAL?	DEPENDENCIA/ EMPRESA	CORREO ELECTRÓNICO	TELÉFONO/EXT.SENA	AUTORIZA GRABACIÓN	FIRMA O PARTICIPACIÓN VIRTUAL
	Jhon Alexis Bohorquez	1110461711			X	Aprendiz	jabohorquez117@misena.edu.co	3245032737		Jhon
	Cristhian Camilo Daza Barrero	1110521336		X	X	SBDC SENA	Ccamilod@sena.edu.co	3138058714		Cristhian Daza

De acuerdo con La Ley 1581 de 2012, Protección de Datos Personales, el Servicio Nacional de Aprendizaje SENA, se compromete a garantizar la seguridad y protección de los datos personales que se encuentran almacenados en este documento, y les dará el tratamiento correspondiente en cumplimiento de lo establecido legalmente.

Powered by CamScanner

ACTA No. 003		
NOMBRE DEL COMITÉ O DE LA REUNIÓN: REUNIÓN DE ASESORIA CON LA EMPRENDEDOR JHON ALECXIS BOHORQUEZ PROCESO SENA EN MI NEGOCIO		
CIUDAD Y FECHA: Ibagué Noviembre 3 de 2022	**HORA INICIO: 10:00 a.m.**	**HORA FIN: 12:00 p.m.**
LUGAR Y/O ENLACE: BIBLIOTECA SENA CENTRO COMERCIO Y SERVICIOS - PRESENCIAL	**DIRECCIÓN GENERAL / REGIONAL / 73 - CENTRO DE COMERCIO Y SERVICIOS**	
AGENDA O PUNTOS PARA DESARROLLAR: 1. CONTINUACION PROCESO SENA EN MI NEGOCIO		
OBJETIVO(S) DE LA REUNIÓN: Realizar la reunión de asesoría con el (la) emprendedor (a), con el fin de continuar el proceso de SENA en mi negocio		
DESARROLLO DE LA REUNIÓN		

Se inicia la reunión con el (la) emprendedor (a) y el orientador de emprendimiento.

En esta ocasión se van a seguir tocando los temas relacionados con el modelo Lean Canvas. Además, se va a hablar sobre la importancia de la validación de un producto o servicio mediante el uso de herramientas como la tarjeta personas, Jobs to be done, el uso de encuestas y de entrevistas; todas estas medidas ampliamente usadas dentro del marco del emprendimiento para poder conocer el grado de aceptación de un producto o servicio



Se enfoca al emprendedor a que debe de fortalecer cada vez mas su herramienta de Lean Canvas para que cuando el negocio entre en funcionamiento en su total plenitud, pueda conocer ciertos aspectos que seguramente aplicará al principio y durante la marcha de su idea de negocio. Ideas como el perfil del cliente, las alternativas existentes, la ventaja injusta y el producto mínimo viable, son algunos de los aspectos que debe tener en cuenta para su negocio.

Se aclara además que constantemente debe estar generando nuevas ideas las cuales pueden ir acompañadas de la curiosidad que debería caracterizar a cualquier emprendedor. Esto, siempre y cuando se aplique sabiamente tomando en cuenta la manera en cómo se ha hecho el proceso de conocer al cliente.

Los anteriores parámetros le servirán a la emprendedora para que termine de construir su modelo de Lean Canvas el cual deberá ser suministrado a su orientador del proceso de SENA En mi Negocio.

El emprendedor además asegura no va a presentarse por el momento a Fondo Emprender, ya que indica necesita certificar que su idea de negocio ya esté funcionando y que ello genere ventas para demostrar que es rentable.

CONCLUSIONES
Se realizó la reunión de asesoría con el (la) emprendedor (a), con el fin de continuar elproceso de SENA En Mi Negocio.

COMPROMISOS

ACTIVIDAD	RESPONSABLE	FECHA
Se tiene programado por parte del emprendedor de suministrar su herramienta de Lean Canvas completamente terminada	Emprendedor	De acuerdo con el formato de programación de asesoría.

ASISTENTES: (Incorporar registro de asistencia)

Nota: Puede incluirse imagen o captura de pantalla de los asistentes, si se trata de una reunión virtual o, de los asistentes que participan a través de una plataforma virtual.

